

Внешняя торговля: взгляд в прошлое для движения в будущее

Н.Н. Ливенцев, Л.С. Ревенко

Рецензия на книгу (В.Л. Малькевич, И.Л. Митрофанов, А.С. Иванов. Внешняя торговля СССР при Н.С. Патоличеве: 1958-1985 годы. М.: Общество сохранения литературного наследия. 2010, 416 с.)

В эпоху быстрого чтения, беглого знакомства с информацией и научными данными, графического изображения тенденций развития исследуемых объектов, скорость восприятия определяет многое даже для человека сугубо «книжного». И вдруг... в руки попадает книга, не только требующая работы ума, но и дающая удивительно позитивный эмоциональный заряд.

Жанр книги можно определить по-разному: это и мемуары, и экономико-историческое исследование. Однако вдумчивый читатель с первых страниц поймет, что ни одно из этих определений не будет исчерпывающим, характеризующим содержание многостраничного труда трех авторов – широко известных экономистов-международников. Это и дань памяти другу и соратнику, и картина целой эпохи в жизни нашей страны, и трогательные личные воспоминания известных людей, и деликатное послание молодым работникам внешнеэкономической сферы.

Книга посвящена Н.С. Патоличеву, его жизни и многогранной деятельности в бытность министром внешней торговли СССР с 1958 по 1985 годы.

Большой интерес вызывает, прежде всего, такой биографический нюанс, как профессиональное становление будущего министра внешней торговли. Как становятся хорошими внешнеторговцами в последние десятилетия, знают многие, а вот что не только приводило людей в эту сферу в середине прошлого века, но и делало их профессионалами с большой буквы – об этом авторы книги постарались рассказать на

примере яркой судьбы Н.С. Патоличева и его окружения. Хотя общая траектория пути была традиционна для многих руководителей той эпохи – офицер, партийный работник высокого уровня, дипломат и лишь затем министр, но те повороты, которые случались в судьбе Николая Семеновича, были под силу далеко не каждому.

Внимательно читая книгу, понимаешь, что секрет потрясающего служебного долголетия Н.С. Патоличева заключался не в какой-то мистической «непотопляемости», а в его высоких профессиональных и человеческих качествах. Удивляет его работоспособность, энциклопедические познания и глубокая порядочность, о которой авторы пишут особо. Может быть в этом и кроется тайна светлой памяти об этом замечательном человеке?

Сколь ни велика сквозящая в каждом разделе книги магия личности Н.С. Патоличева, не меньший интерес, чем его личная судьба, вызывает история внешней торговли нашей страны. Именно поэтому столь широко научная экономическая общественность отмечала в 2008 г. столетний юбилей многолетнего министра внешнеэкономического ведомства. На конференции, материалы которой также приведены в книге, ведущие современные экономисты проанализировали этапы становления и развития внешней торговли, выявили те позитивные направления, которые были заложены в период деятельности Н.С. Патоличева на этом поприще, исследовали потенциал и проблемы российского экспорта и импорта.

Ливенцев Николай Николаевич – д.э.н., профессор кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей, МГИМО(У) МИД России.

Ревенко Лилия Сергеевна – д.э.н., профессор кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей, МГИМО(У) МИД России. E-mail: vestnik@mgimo.ru

Авторы монографии, анализируя основные этапы развития советской внешней торговли, достаточно скрупулезно сопоставили их с жизненными вехами Н.С. Патоличева не только потому, что годы активного руководства им внешнеторговым комплексом СССР (1958 – 1985) приходились на очень важные периоды формирования этого комплекса, но еще и потому, что, благодаря активной позиции самого руководителя, в них нашли отражение многие новейшие формы осуществления внешнеторговых связей советского государства. Среди них особое место заняли сделки на компенсационной основе с участием фирм ФРГ, Италии, Франции, США, Японии и других стран. Немаловажным достоинством этой формы сделок была возможность задействовать в них со стороны наших партнеров крупные зарубежные производственно-торговые фирмы, а на этапе погашения кредитов, предоставленных в рамках этих соглашений, привлечение внешнеторговых объединений, в номенклатуру которых входили соответствующие сырьевые товары, доходы от экспорта которых содействовали своевременному возвращению полученных займов.

В настоящее время на базе компенсационных соглашений на территории РФ строится более 60 крупных объектов и ведутся переговоры по новым проектам.

Еще одной новой формой экономического сотрудничества на стыке внешней торговли и использования зарубежного научно-технического опыта явилась торговля лицензиями. В век научно-технической революции ни одна даже самая развитая страна не смогла бы двигаться вперед без использования мировых достижений в области науки, техники и производственного опыта. В связи с этим все возрастающую роль в стимулировании научно-технического прогресса в нашей стране играл импорт лицензии на использование зарубежных научно-технических достижений.

Начиная с 1960-х годов, страны социалистического содружества приняли активное участие в торговле (и обмене) лицензиями с развитыми капиталистическими странами. Общая стоимость закупленных в связи с импортом оборудования так называемых «сопутствующих» лицензий в три раза превышала стоимость «чистых», по условиям которых кроме лицензии приобретались лишь отдельные специальные образцы технологического оборудования, составившие по стоимости менее 50% цены «чистой» лицензии.

Удельный вес «сопутствующих» лицензий составлял от 10 до 25% (в зависимости от технического совершенства поставляемого оборудования) общих затрат на импорт машинотехнической продукции, достигая лишь в отдельных случаях 40-50% стоимости закупаемого высокотехнологического оборудования.

За послевоенный период социалистиче-

ские страны закупили в развитых капиталистических странах более 3000 лицензий (три четверти приходилось на 1970-е годы), что позволило им повысить технический уровень собственного производства, расширить ассортимент производимой продукции, а за счет этого обеспечить дальнейшее развитие стоимостных показателей экспорта.

Уже к 1980 году торговля лицензиями между странами социалистического содружества и развитыми капиталистическими странами превысила 10% объема мировой торговли лицензиями. Основной объем приобретаемых лицензий приходился на машиностроение, приборостроение, электронику, химическую и электротехническую отрасли.

Быстро развивающимся направлением лицензионной торговли соцстран с Западом явился экспорт лицензий. Продажа лицензий явилась для Советского Союза относительно новой формой реализации результатов НИ-ОКР. Только за первую половину 1970-х годов страны-члены СЭВ заключили с фирмами капиталистических стран более 700 соглашений об экспорте лицензий. При этом темпы роста потока технологий из соцстран более чем вдвое превышали темпы роста импорта лицензий.

Предметом продаж лицензий третьим странам стали совместно созданные в рамках социалистического содружества изобретения. Разработанные специалистами СССР и Чехословакии машины безверетенного пневматического прядения БД-200 были проданы фирмам ряда западноевропейских стран. Лицензия на производство автоматических линий нетканых материалов типа «Бефама-Малимо (совместная разработка специалистов ГДР и ПНР) заинтересовала американских текстильщиков. Заметный вклад в дело расширения лицензионной торговли внесло созданное в системе МВТ специализированное объединение «Лицензинторг», в номенклатуру которого вошли операции купли-продажи лицензий.

Трудно переоценить вклад, который Н.С. Патоличев внес в укрепление обороноспособности нашей страны как на посту министра внешней торговли, так и как руководитель крупнейших партийных организаций регионов, на территории которых были расположены эвакуированные вглубь страны оборонные предприятия (прежде всего танковые). Это относится, прежде всего, к Челябинской, Сталинградской и Ярославской областям.

Снижение продуктивности сельского хозяйства СССР и связанный с этим дефицит продовольствия в стране поставили перед министерством внешней торговли задачу увеличения закупок за границей масла, мяса, сахара-сырца и зерна. Для изыскания дополнительных валютных ресурсов Минвнешторг (министр Н.С. Патоличев) совместно с Министерством газовой промышленности (министр А.К. Картунов) выступили с инициативой о

развитии экспорта природного газа, а это, в свою очередь, потребовало решения проблемы строительства крупных магистральных газопроводов, и, значит, дополнительного количества стальных труб большого диаметра.

На пути реализации данного мегапроекта возникло немало трудностей, в частности, в связи с введением Западом после Карибского кризиса 1962 года эмбарго на поставки в СССР стальных труб и крупных газоперекачивающих агрегатов. По воспоминаниям кадровых сотрудников МВТ «Н.С. Патоличев был одним из тех людей, которые стояли у зарождения проектов строительства транзитных газопроводов из СССР в Европу. Знаменитая сделка «газ-трубы», родившаяся по инициативе руководства МВТ совместно с руководством газовой промышленности, позволила привлечь финансирование со стороны консорциума западных банков и предусматривала строительство гигантской газопроводной системы. По этим газопроводам природный газ из России и по сей день идет в Европу»

Опираясь на собственное увеличение производства труб большого диаметра, а также в результате долгих, хорошо подготовленных переговоров, Н.С. Патоличеву удалось добиться выхода из эмбарго сначала Великобритании и Италии, а в 1970 году подписать в ФРГ 20-летний мегаконтракт «газ-трубы» на компенсационной основе с поставкой до 3 млрд. куб.м природного газа в год.

Крупнейшими импортерами советского газа в те годы были страны-члены СЭВ и СФРЮ. За 10 лет экспорт природного газа из СССР увеличился в 9 раз и достиг 60 млрд. куб. м в год. За этот период общий объем экспорта природного газа составил более 350 млрд. куб. м, в том числе в социалистические страны – около 190 млрд. куб. м и в капиталистические страны – свыше 160 млрд. куб. м.

Благодаря поставкам природного газа из Советского Союза удовлетворялись почти 100% потребности в газе в НРБ, примерно 70% - в ЧССР, около 60% - в ГДР, ПНР, СФРЮ и почти 40% - в ВНР. Импорт природного газа из СССР существенно облегчал формирование топливно-энергетических балансов этих стран.

Поставки природного газа из СССР на основе долгосрочных соглашений превратились в фактор, ускоряющий не только развитие отдельных отраслей промышленности, но и состояние народного хозяйства социалистических стран в целом.

Все большее значение должно было приобретать сотрудничество соцстран в освоении новых месторождений газа и его добыче, в строительстве и эксплуатации совместных предприятий, предусмотренных в Комплексной программе дальнейшего углубления и совершенствования сотрудничества и развития социалистической интеграции стран – членов СЭВ.

Крупнейшим объектом газовой промыш-

ленности, сооруженным странами – членами СЭВ, стали разработки оренбургского газоконденсатного месторождения и строительство магистрального газопровода «Союз» протяженностью 2750 км.

Об экономической выгоде от участия в сооружении этих объектов свидетельствовали следующие расчеты специалистов ГДР: количество природного газа, которое ежегодно получала эта страна по газопроводу «Союз», соответствовало энергии от сжигания примерно 20 млн.т бурого угля. Кроме того, для добычи и переработки этого количества угля потребовалось бы в 2,5 раза больше средств, чем составляло долевое участие ГДР в строительстве газопровода.

1 июня 1968 года с австрийской фирмой «ОМФ» был заключен первый контракт на поставку в эту страну 1,5 млрд. куб. м природного газа в год. В мае 1977 года был заключен второй контракт, предусматривавший увеличение объема экспорта природного газа из СССР до 2,5 млрд. куб. м газа в год и продление срока действия поставок природного газа в Австрию до 2000 года.

Началом нового этапа в расширении экспорта природного газа явилось подписание в ноябре 1981 года в г. Эссен (ФРГ) Соглашения об основных условиях поставки природного газа из СССР в ФРГ, которое предусматривало ежегодно поставку в течение 25 лет 10,5 млрд куб. м природного газа в год, начиная с 1984 года. Особенностью этого соглашения было подписание его в рамках сделки «газ – трубы», оно включало в себя поставку природного газа из районов Западной Сибири в Западную Европу и строительство экспортного магистрального газопровода Уренгой – Помары – Ужгород протяженностью более 4450 км.

В 1982 году «Союзгазэкспортом» были подписаны сходные соглашения на поставку природного газа во Францию, Италию, Австрию и Швейцарию с общим объемом продаж более 30 млрд. куб. м в год.

Интерес вызывает еще одно важное направление деятельности МВТ – установление и развитие внешнеэкономических связей с развивающимися странами, выстраивание с ними специфических взаимовыгодных отношений, которые, к сожалению, были утрачены в более поздние периоды развития нашей страны.

Важно отметить, что эти и другие успехи были достигнуты силами 20 тысячного коллектива МВТ (центрального и заграничного аппаратов), который отличался высоким профессионализмом, что неоднократно подчеркивается авторами книги. Отчетливо понимаешь, что под руководством Н.С. Патоличева Минвнешторг пережил свой самый эффективный период.

Безусловную самостоятельную ценность представляет раздел книги, посвященный системе подготовки кадров для внешнеэкономической сферы СССР и о ее реформировании, об

■ Рецензии

интересных, а порой и чрезвычайно сложных судьбах внешторговцев «эпохи Патоличева». Такой подход обогатил книгу, заставил по-новому взглянуть на тех, кто до сих пор трудится рядом или ушел на заслуженный отдых.

В каждой строке книги ощущается человеческое тепло, личная причастность авторов к описываемым событиям, удивительная тонкость характеристик упоминаемых в исследовании персонажей. Даже если бы во введении авторы не оговорили мотивы написания книги, историю ее создания, ошибиться было бы нельзя – писали не просто друзья, но единомышленники, профессионалы, интеллектуалы.

Книга написана ярко, выразительно, великолепно русским языком, что делает ее заметным литературным, а не только историко-экономическим явлением. Тираж книги весьма солиден для изданий такого рода, однако можно предположить, что интерес читателей к ней будет еще выше.

И, несмотря на то, что у каждого из нас есть свой житейский, человеческий, профессиональный опыт, читая книгу, чувствуешь единство мыслей, взглядов, подходов к жизни и с теми, кто сейчас трудится на поприще экономистов-международников, и с теми, кто заложил основы этого важного для страны дела. Авторам особое спасибо за это давно потерянное чувство единства поколений.

Безусловно, книга «Внешняя торговля СССР при Н.С. Патоличеве», написанная В.Л. Малькевичем, И.Л. Митрофановым, А.С. Ивановым, займет достойное место в библиотеках специалистов – внешторговцев, научных сотрудников, аспирантов и всех, кто интересуется экономической историей нашей страны.

Liventsev N.N., Revenko L.S. External Trade: Retrospective View for Prospects.